



管理バンク

コスト減で利回り8%の新築収益不動産を供給 建設業許可も持ちワンストップで顧客サポート

管理バンク
(東京都中央区)
岡本淳社長(44)

土地の売買仲介から、建物の企画・設計、施工管理、賃貸管理までをワンストップで手掛ける。

ネット広告や自社サイトで集客。客の属性や要望に基づき、土地を含め

費用や技術面で最適な各業者を選定し、分離発注。1年目に1棟を手掛け、総売上高は1・1億円。2年目は2件で1・8億円の総売上げだつ

管理バンク(東京都中央区)は、東京都内を中心

に、表面利回り8%以上の収益不動産を企画・新築し、売り上げを伸ば

してい

る。同社は宅地建

物取業者免許に加え、建設業許可を取得してい

る。1級建築士を有し、

建設業許可を取得してい

る。「探します」と岡本淳社長。

土地の売買を仲介後、同社は、

▶ 同社が手掛けた収益物件



た。家賃は周辺の新築相場より安めの設定だが、利回りは8%以上を実現した。これまで手掛けた3棟はいずれも竣工時にほぼ満室。固定客もできつつあり、待機している購入希望者は5名いると。完成後は管理契約を結び、少なくとも2期目までは青色申告をサポートし、節税アドバイスも行う。

今期の目標は3件。「自信を持って提供できる土地を見つけることは困難ですが、無理に売るようなことはしません」と岡本社長は語った。